



CLAVE **TOYOTA**  
FECHA **27/07/2007**

# BOLSA MEXICANA DE VALORES

## INFORMACION FINANCIERA TRIMESTRAL CERTIFICADOS BURSATILES ICS

**BALANCE Y ESTADO DE RESULTADOS AL**  
**SEGUNDO TRIMESTRE DE 2007**

### **DATOS DE LA EMPRESA**

<b>EMISORA</b>	TOYOTA FINANCIAL SERVICES MEXICO, S.A. DE C.V.
<b>SECTOR</b>	SERVICIOS
<b>RAMO</b>	OTROS SERVICIOS FINANCIEROS
<b>ACTIVIDAD ECONÓMICA</b>	PRESTAR DINERO; OTORGAR CRÉDITOS; COMPRAR O DE CUALQUIER OTRA MANERA OBTENER LA PROPIEDAD, POSESIÓN U OTROS DERECHOS SOBRE BIENES; ARRENDAR BIENES; RECIBIR DINERO EN PRÉSTAMO; RECIBIR U OTORGAR GARANT

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: TOYOTA  
TOYOTA SERVICES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.

TRIMESTRE: 2 AÑO: 2007

**BALANCE GENERAL**  
AL 30 DE JUNIO DE 2007 Y 2006  
(Miles de Pesos)

SIN CONSOLIDAR

Impresión Final

REF	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL		TRIMESTRE AÑO ANTERIOR	
		Importe	%	Importe	%
<b>1</b>	<b>ACTIVO TOTAL</b>	<b>9,079,874</b>	<b>100</b>	<b>5,997,169</b>	<b>100</b>
<b>2</b>	<b>ACTIVO CIRCULANTE</b>	<b>8,951,456</b>	<b>99</b>	<b>5,893,980</b>	<b>98</b>
3	EFFECTIVO E INVERSIONES TEMPORALES	24,496	0	68,874	1
4	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR A CLIENTES (NETO)	8,912,242	98	5,815,382	97
5	OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR (NETO)	14,718	0	9,724	0
6	INVENTARIOS	0	0	0	0
7	OTROS ACTIVOS CIRCULANTES	0	0	0	0
<b>8</b>	<b>ACTIVO A LARGO PLAZO</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
9	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR (NETO)	0	0	0	0
10	INVERSIONES EN ACCIONES DE SUBSIDIARIAS NO CONSOLIDADAS Y ASOCIADAS	0	0	0	0
11	OTRAS INVERSIONES	0	0	0	0
<b>12</b>	<b>INMUEBLES, PLANTA Y EQUIPO (NETO)</b>	<b>30,248</b>	<b>0</b>	<b>23,325</b>	<b>0</b>
13	INMUEBLES	0	0	0	0
14	MAQUINARIA Y EQUIPO INDUSTRIAL	0	0	0	0
15	OTROS EQUIPOS	49,192	1	34,400	1
16	DEPRECIACION ACUMULADA	18,944	0	11,075	0
17	CONSTRUCCIONES EN PROCESO	0	0	0	0
<b>18</b>	<b>ACTIVOS INTANGIBLES Y CARGOS DIFERIDOS (NETO)</b>	<b>38,391</b>	<b>0</b>	<b>27,736</b>	<b>0</b>
<b>19</b>	<b>OTROS ACTIVOS</b>	<b>59,779</b>	<b>1</b>	<b>52,128</b>	<b>1</b>
<b>20</b>	<b>PASIVO TOTAL</b>	<b>8,319,060</b>	<b>100</b>	<b>5,590,190</b>	<b>100</b>
<b>21</b>	<b>PASIVO CIRCULANTE</b>	<b>2,482,354</b>	<b>30</b>	<b>930,029</b>	<b>17</b>
22	PROVEEDORES	235,581	3	272,649	5
23	CRÉDITOS BANCARIOS	642,500	8	577,103	10
24	CRÉDITOS BURSÁTILES	1,500,000	18	0	0
103	OTROS CRÉDITOS CON COSTO	0	0	0	0
25	IMPUESTOS POR PAGAR	66,226	1	48,248	1
26	OTROS PASIVOS CIRCULANTES SIN COSTO	38,047	0	32,029	1
<b>27</b>	<b>PASIVO A LARGO PLAZO</b>	<b>5,613,461</b>	<b>67</b>	<b>4,492,749</b>	<b>80</b>
28	CRÉDITOS BANCARIOS	5,613,461	67	4,492,749	80
29	CRÉDITOS BURSÁTILES	0	0	0	0
30	OTROS CRÉDITOS CON COSTO	0	0	0	0
<b>31</b>	<b>CRÉDITOS DIFERIDOS</b>	<b>223,245</b>	<b>3</b>	<b>167,412</b>	<b>3</b>
<b>32</b>	<b>OTROS PASIVOS LARGO PLAZO SIN COSTO</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>33</b>	<b>CAPITAL CONTABLE</b>	<b>760,814</b>	<b>100</b>	<b>406,979</b>	<b>100</b>
<b>36</b>	<b>CAPITAL CONTRIBUIDO</b>	<b>530,931</b>	<b>70</b>	<b>329,764</b>	<b>81</b>
79	CAPITAL SOCIAL PAGADO	530,931	70	329,764	81
39	PRIMA EN VENTA DE ACCIONES	0	0	0	0
40	APORTACIONES PARA FUTUROS AUMENTOS DE CAPITAL	0	0	0	0
<b>41</b>	<b>CAPITAL GANADO (PERDIDO)</b>	<b>229,883</b>	<b>30</b>	<b>77,215</b>	<b>19</b>
42	RESULTADOS ACUMULADOS Y RESERVAS DE CAPITAL	229,883	30	77,215	19
44	OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO	0	0	0	0
80	RECOMPRA DE ACCIONES	0	0	0	0

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: **TOYOTA**  
**TOYOTA SERVICIOS DE MÉXICO, S.A. DE C.V.**

TRIMESTRE: **2** AÑO: **2007**

**BALANCE GENERAL**  
 DESGLOSE DE PRINCIPALES CONCEPTOS  
 (Miles de Pesos)

**SIN CONSOLIDAR**

Impresión Final

REF S	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL		TRIMESTRE AÑO ANTERIOR	
		Importe	%	Importe	%
<b>3</b>	<b>EFFECTIVO E INVERSIONES TEMPORALES</b>	<b>24,496</b>	<b>100</b>	<b>68,874</b>	<b>100</b>
46	EFFECTIVO	24,496	100	17,838	26
47	INVERSIONES TEMPORALES	0	0	51,036	74
<b>7</b>	<b>OTROS ACTIVOS CIRCULANTES</b>	<b>0</b>	<b>100</b>	<b>0</b>	<b>100</b>
81	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	0	0	0	0
82	OPERACIONES DISCONTINUADAS	0	0	0	0
83	OTROS	0	0	0	0
<b>18</b>	<b>ACTIVOS INTANGIBLES Y CARGOS DIFERIDOS (NETO)</b>	<b>38,391</b>	<b>100</b>	<b>27,736</b>	<b>100</b>
48	GASTOS AMORTIZABLES (NETO)	2,078	5	2,392	9
49	CRÉDITO MERCANTIL	0	0	0	0
51	OTROS	36,313	95	25,344	91
<b>19</b>	<b>OTROS ACTIVOS</b>	<b>59,779</b>	<b>100</b>	<b>52,128</b>	<b>100</b>
84	ACTIVO INTANGIBLE POR OBLIGACIONES LABORALES	0	0	0	0
85	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	0	0	0	0
50	IMPUESTOS DIFERIDOS	57,389	96	48,946	94
86	OPERACIONES DISCONTINUADAS	0	0	0	0
87	OTROS	2,390	4	3,182	6
<b>21</b>	<b>PASIVO CIRCULANTE</b>	<b>2,482,354</b>	<b>100</b>	<b>930,029</b>	<b>100</b>
52	PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA	0	0	0	0
53	PASIVOS EN MONEDA NACIONAL	2,482,354	100	930,029	100
<b>26</b>	<b>OTROS PASIVOS CIRCULANTES SIN COSTO</b>	<b>38,047</b>	<b>100</b>	<b>32,029</b>	<b>100</b>
88	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	0	0	0	0
89	INTERESES POR PAGAR	25,124	66	13,563	42
68	PROVISIONES	8,153	21	14,255	45
90	OPERACIONES DISCONTINUADAS	0	0	0	0
58	OTROS PASIVOS CIRCULANTES	4,770	13	4,211	13
<b>27</b>	<b>PASIVO A LARGO PLAZO</b>	<b>5,613,461</b>	<b>100</b>	<b>4,492,749</b>	<b>100</b>
59	PASIVO EN MONEDA EXTRANJERA	0	0	0	0
60	PASIVO EN MONEDA NACIONAL	5,613,461	100	4,492,749	100
<b>31</b>	<b>CRÉDITOS DIFERIDOS</b>	<b>223,245</b>	<b>100</b>	<b>167,412</b>	<b>100</b>
65	CRÉDITO MERCANTIL	0	0	0	0
67	OTROS	223,245	100	167,412	100
<b>32</b>	<b>OTROS PASIVOS LARGO PLAZO SIN COSTO</b>	<b>0</b>	<b>100</b>	<b>0</b>	<b>100</b>
66	IMPUESTOS DIFERIDOS	0	0	0	0
91	PASIVOS LABORALES	0	0	0	0
92	OPERACIONES DISCONTINUADAS	0	0	0	0
69	OTROS PASIVOS	0	0	0	0
<b>79</b>	<b>CAPITAL SOCIAL PAGADO</b>	<b>530,931</b>	<b>100</b>	<b>329,764</b>	<b>100</b>
37	NOMINAL	491,368	93	291,368	88
38	ACTUALIZACIÓN	39,563	7	38,396	12
<b>42</b>	<b>RESULTADOS ACUMULADOS Y RESERVAS DE CAPITAL</b>	<b>229,883</b>	<b>100</b>	<b>77,215</b>	<b>100</b>
93	RESERVA LEGAL	8,340	4	2,993	4
43	RESERVA PARA RECOMPRA DE ACCIONES	0	0	0	0
94	OTRAS RESERVAS	0	0	0	0
95	RESULTADO DE EJERCICIOS ANTERIORES	125,217	54	23,631	31
45	RESULTADO DEL EJERCICIO	96,326	42	50,591	66
<b>44</b>	<b>OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO</b>	<b>0</b>	<b>100</b>	<b>0</b>	<b>100</b>
70	RESULTADO ACUMULADO POR POSICIÓN MONETARIA	0	0	0	0
71	RESULTADO POR TENENCIA DE ACTIVOS NO				

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: **TOYOTA**  
**TOYOTA SERVICES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.**

TRIMESTRE: **2** AÑO: **2007**

**BALANCE GENERAL**  
 DESGLOSE DE PRINCIPALES CONCEPTOS  
 (Miles de Pesos)

**SIN CONSOLIDAR**

Impresión Final

REF	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL		TRIMESTRE AÑO ANTERIOR	
		Importe	%	Importe	%
	MONETARIOS	0	0	0	0
96	EFFECTO ACUMULADO POR CONVERSION	0	0	0	0
97	EFFECTO ACUMULADO POR VALUACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	0	0	0	0
98	RESULTADO POR IMPUESTOS DIFERIDOS	0	0	0	0
99	AJUSTE AL PASIVO ADICIONAL DE OBLIGACIONES LABORALES	0	0	0	0
100	OTROS	0	0	0	0

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: **TOYOTA**  
**TOYOTA SERVICES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.**

TRIMESTRE: **2** AÑO: **2007**

**BALANCE GENERAL**  
**DATOS INFORMATIVOS**  
 (Miles de Pesos)

**SIN CONSOLIDAR**

Impresión Final

REF S	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL	TRIMESTRE AÑO ANTERIOR
		Importe	Importe
72	CAPITAL DE TRABAJO	6,469,102	4,963,951
73	FONDO PARA PENSIONES Y PRIMA DE ANTIGÜEDAD	0	0
74	NUMERO DE FUNCIONARIOS (*)	0	0
75	NUMERO DE EMPLEADOS (*)	71	56
76	NUMERO DE OBREROS (*)	0	0
77	NUMERO DE ACCIONES EN CIRCULACIÓN (*)	0	0
78	NUMERO DE ACCIONES RECOMPRADAS (*)	0	0
101	EFFECTIVO RESTRINGIDO (1)	0	0
102	DEUDA CON COSTO DE ASOCIADAS NO CONSOLIDADAS	0	0

(\*) DATOS EN UNIDADES

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: **TOYOTA**  
**TOYOTA SERVICES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.**

TRIMESTRE: 2 AÑO: 2007

**ESTADO DE RESULTADOS**  
 DEL 1 DE ENERO AL 30 DE JUNIO DE 2007 Y 2006  
 (Miles de Pesos)

**SIN CONSOLIDAR**

Impresión Final

REF	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL		TRIMESTRE AÑO ANTERIOR	
		Importe	%	Importe	%
1	<b>VENTAS NETAS</b>	<b>576,883</b>	<b>100</b>	<b>377,843</b>	<b>100</b>
2	COSTO DE VENTAS	0	0	0	0
3	<b>UTILIDAD (PÉRDIDA) BRUTA</b>	<b>576,883</b>	<b>100</b>	<b>377,843</b>	<b>100</b>
4	GASTOS GENERALES	94,743	16	95,220	25
5	<b>UTILIDAD (PÉRDIDA) DESPUÉS DE GTOS. GRALES.</b>	<b>482,140</b>	<b>84</b>	<b>282,623</b>	<b>75</b>
8	OTROS INGRESOS Y (GASTOS), NETO	(59,638)	(10)	(6,049)	(2)
6	RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO	(285,088)	(49)	(196,357)	(52)
12	PARTICIPACIÓN EN LOS RESULTADOS DE SUBSIDIARIAS NO CONSOLIDADAS Y ASOCIADAS	0	0	0	0
48	PARTIDAS NO ORDINARIAS	0	0	0	0
9	<b>UTILIDAD (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS A LA UTILIDAD</b>	<b>137,414</b>	<b>24</b>	<b>80,217</b>	<b>21</b>
10	IMPUESTOS A LA UTILIDAD	41,088	7	29,626	8
11	<b>UTILIDAD (PÉRDIDA) ANTES DE LAS OPERACIONES DISCONTINUADAS</b>	<b>96,326</b>	<b>17</b>	<b>50,591</b>	<b>13</b>
14	OPERACIONES DISCONTINUADAS	0	0	0	0
18	<b>UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA</b>	<b>96,326</b>	<b>17</b>	<b>50,591</b>	<b>13</b>

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: **TOYOTA**  
**TOYOTA SERVICIOS DE MÉXICO, S.A. DE C.V.**

TRIMESTRE: 2 AÑO: 2007

**ESTADO DE RESULTADOS**  
 DESGLOSE DE PRINCIPALES CONCEPTOS  
 (Miles de Pesos)

**SIN CONSOLIDAR**

Impresión Final

REF	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL		TRIMESTRE AÑO ANTERIOR	
		Importe	%	Importe	%
<b>1</b>	<b>VENTAS NETAS</b>	<b>576,883</b>	<b>100</b>	<b>377,843</b>	<b>100</b>
21	NACIONALES	576,883	100	377,843	100
22	EXTRANJERAS	0	0	0	0
23	CONVERSION EN DÓLARES (***)	0	0	0	0
<b>8</b>	<b>OTROS INGRESOS Y (GASTOS), NETO</b>	<b>(59,638)</b>	<b>100</b>	<b>(6,049)</b>	<b>100</b>
49	OTROS INGRESOS Y (GASTOS), NETO	(59,638)	100	(6,049)	100
34	P.T.U. CAUSADA	0	0	0	0
35	P.T.U. DIFERIDA	0	0	0	0
<b>6</b>	<b>RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO</b>	<b>(285,088)</b>	<b>100</b>	<b>(196,357)</b>	<b>100</b>
24	INTERESES PAGADOS	280,698	(98)	197,718	(101)
42	UTILIDAD (PÉRDIDA) EN ACTUALIZACIÓN DE UDIS	0	0	0	0
45	OTROS GASTOS FINANCIEROS	2,239	(1)	1,266	(1)
26	INTERESES GANADOS	865	0	1,643	(1)
46	OTROS PRODUCTOS FINANCIEROS	0	0	0	0
25	UTILIDAD (PÉRDIDA) EN CAMBIOS NETO	455	0	3,135	(2)
28	RESULTADO POR POSICIÓN MONETARIA	(3,471)	1	(2,151)	1
<b>10</b>	<b>IMPUESTOS A LA UTILIDAD</b>	<b>41,088</b>	<b>100</b>	<b>29,626</b>	<b>100</b>
32	IMPUESTO CAUSADO	44,937	109	35,334	119
33	IMPUESTO DIFERIDO	(3,849)	(9)	(5,708)	(19)

(\*\*\*) DATOS EN MILES DE DÓLARES AL TIPO DE CAMBIO DE CIERRE DEL TRIMESTRE QUE SE REPORTA

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A. DE C.V.

CLAVE DE COTIZACION: **TOYOTA**  
**TOYOTA SERVICES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.**

TRIMESTRE: 2 AÑO: 2007

**ESTADO DE RESULTADOS**  
 OTROS CONCEPTOS DE RESULTADOS  
 (Miles de Pesos)

**SIN CONSOLIDAR**

Impresión Final

REF R	CONCEPTOS	TRIMESTRE AÑO ACTUAL	TRIMESTRE AÑO ANTERIOR
		Importe	Importe
36	VENTAS TOTALES	576,883	377,843
37	RESULTADO FISCAL DEL EJERCICIO	160,644	121,955
38	VENTAS NETAS (**)	1,067,916	685,597
39	RESULTADO DE OPERACIÓN (**)	855,633	505,064
41	UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA (**)	151,628	79,724
47	DEPRECIACION Y AMORTIZACIÓN OPERATIVA	5,283	3,106

(\*\*) INFORMACIÓN ÚLTIMOS DOCE MESES.

**COMENTARIOS Y ANALISIS DE LA ADMINISTRACION  
SOBRE LOS RESULTADOS DE OPERACION Y SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA****SIN CONSOLIDAR  
Impresión Final**

---

Análisis comparativo del período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007 con el mismo período terminado el 30 de junio de 2006

**Ingresos por financiamiento**

Los ingresos por financiamiento del Emisor provienen principalmente de los financiamientos otorgados a través de los Créditos al Menudeo y de los Créditos al Mayoreo.

Los ingresos totales por financiamiento (intereses) durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, ascendieron a \$503 millones, un incremento del 51.4% con relación a los \$332 millones durante el mismo período de 2006. Dicha variación se debió principalmente (i) a que Toyota Motor Sales y su red de Distribuidores Toyota tuvieron un crecimiento en sus ventas en el mercado automotriz mexicano de 25,735 unidades durante el primer semestre de 2006 a 28,642 unidades durante el primer semestre de 2007; (ii) a que el porcentaje de vehículos financiados por Toyota Financial Services México del total de vehículos vendidos por Toyota Motor Sales aumentó de un 38.1% a un 47.8% en los mismos periodos; y (iii) a que hubo un crecimiento de 37.4% en la cartera de créditos al mayoreo al pasar de \$1,734 millones durante el primer semestre de 2006 a \$2,382 millones durante el primer semestre de 2007.

**Otros ingresos por financiamiento**

El Emisor obtiene otros ingresos principalmente por comisiones que se originan por el uso de instalaciones de la colocación de seguros tanto en los Créditos al Menudeo como en los Créditos al Mayoreo, por pagos extemporáneos y por ingresos por cheques devueltos.

Los ingresos por otros productos durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, fueron equivalentes a \$73 millones, aumentaron en un 61.5% con relación a los \$45 millones correspondientes a ingresos por otros productos durante el mismo período de 2006. Esta variación se debió principalmente al crecimiento en la cartera de los Créditos al Menudeo y de los Créditos al Mayoreo.

El renglon de ventas netas mostrado en el estado de resultados es la suma de los ingresos por financiamientos y otros ingresos por financiamiento.

**Resultado Integral de financiamiento**

Los costos de financiamiento del Emisor derivan de intereses por pasivos financieros. El resultado integral de financiamiento está conformado principalmente por los intereses derivados de los pasivos financieros con bancos y de la emisión de Certificados Bursátiles de Corto Plazo, así como por los intereses derivados de inversiones de los excedentes, fluctuaciones cambiarias y el resultado por posición monetaria (Repomo).

Los costos de financiamiento durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalentes a \$285 millones aumentaron en un 45.2% con relación a los \$196 millones correspondientes a los costos de financiamiento durante el mismo período de 2006. Dicha variación se debió principalmente al incremento en el uso de las fuentes de financiamiento, con el único fin de equilibrar el crecimiento de la cartera total de créditos.

**Margen Financiero**

El margen financiero se incrementó un 60.8% de \$181 millones durante el primer semestre de 2006 a \$292 millones durante el primer semestre de 2007. Los movimientos en este renglón se deben al incremento en el volumen de las

---

**COMENTARIOS Y ANALISIS DE LA ADMINISTRACION  
SOBRE LOS RESULTADOS DE OPERACION Y SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA**PAGINA 2  
SIN CONSOLIDAR  
Impresión Final

---

operaciones y a la eficiencia en el manejo de las fuentes de financiamiento.

#### Estimación preventiva para riesgos crediticios

La estimación preventiva para riesgos crediticios cubre el valor de las cuentas por cobrar de aquellos clientes que por sus características tienen un riesgo potencial de incumplimiento de pago. La estimación se determina aplicando un porcentaje específico de acuerdo a la antigüedad de la cartera vencida y al saldo de la cartera vigente al cierre de mes que representa cada área de negocio en las que está operando la compañía.

La estimación preventiva para riesgos crediticios durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalente a -\$20 millones disminuyó un 183.4% con relación a los \$24 millones correspondientes a la estimación preventiva para riesgos crediticios durante el mismo período de 2006. Dicha variación se debió principalmente a un ajuste en las estimaciones derivado de un cambio en la política para determinar el cálculo de las reservas.

#### Gastos de administración

Los gastos de administración del Emisor se integran principalmente por los gastos inherentes a la operación del negocio, tales como: las comisiones a los distribuidores, las comisiones por la gestión de seguros y los gastos por sueldos y salarios.

Los gastos de administración del Emisor durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalentes a \$115 millones, aumentaron un 60.9% con relación a los \$71 millones correspondientes a gastos de administración durante el mismo período de 2006. El incremento se debió principalmente (i) al aumento en el volumen de operaciones, lo que ocasionó que la Compañía invirtiera en nuevos sistemas para la administración de la cartera; (ii) al pago de más comisiones; y (iii) a un incremento en los servicios administrativos relacionados con los recursos humanos de la Compañía.

La relación de gastos de administración a activos totales representó 1.26% durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007 comparado con 1.19% durante el mismo período de 2006.

El renglon de los gastos generales en el estado de resultados muestra el importe neto entre los gastos de Administración y la estimación preventiva para riesgos crediticios.

#### Otros gastos

El Emisor incluye dentro de su estado de resultados un renglón denominado otros gastos. Dentro de dicho rubro se registran (i) el resultado neto entre las pérdidas por la incobrabilidad de cuentas por cobrar y las recuperaciones de la misma cartera; y (ii) la utilidad ó pérdida por la venta del activo fijo.

Otros gastos se incrementaron 893.3%, a 60 millones durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2007 de \$6.0 millones durante el mismo período de 2006. Esta variación se debió principalmente al cambio en la política del reconocimiento de cuentas incobrables que paso de 150 días hasta febrero de 2007 a 120 días a partir de marzo de 2007.

#### Utilidad antes del impuesto a la utilidad

La utilidad antes del impuesto a la utilidad causado y diferido durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalente a \$137 millones aumentó en un 71.3% con relación a los \$80 millones correspondientes

---

COMENTARIOS Y ANALISIS DE LA ADMINISTRACION  
SOBRE LOS RESULTADOS DE OPERACION Y SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA

PAGINA 3  
SIN CONSOLIDAR  
Impresión Final

---

a la utilidad antes del impuesto a la utilidad causado y diferido durante el mismo período de 2006. Esta variación se debió principalmente al crecimiento de las operaciones de Toyota en México, la eficiencia en el manejo de las fuentes de financiamiento y sobre todo al control que ha establecido la empresa respecto a los gastos operativos.

Impuesto a la Utilidad

El impuesto sobre la renta causado durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalente a \$45 millones, aumentó en un 27.5% con relación a los \$35 millones correspondientes a el impuesto sobre la renta causado durante el mismo período de 2006. Este incremento se debió al crecimiento en la utilidad de la Compañía como resultado del aumento en el número de créditos otorgados.

El impuesto sobre la renta diferido durante el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalente a \$4 millones disminuyó en un 33.3% con relación a los \$6 millones correspondientes al impuesto sobre la renta diferido durante el mismo período de 2006.

Utilidad Neta

El resultado del período de seis meses terminado el 30 de junio de 2007, equivalente a \$96 millones aumentó en un 90.3% con relación a los \$51 millones correspondientes al resultado del mismo periodo de 2006. Esta variación se debió principalmente al incremento en los ingresos por financiamiento, a un mayor numero de unidades financiadas, a una mayor eficiencia en el costo de financiamiento, a un mejor control de los gastos y a una mejor penetración de Toyota Motor Sales en el mercado.

---

## NOTAS COMPLEMENTARIAS A LA INFORMACION FINANCIERA

SIN CONSOLIDAR  
Impresión Final

---

Los Estados Financieros de la Compañía han sido preparados de conformidad con las Normas de Información Financiera (NIF's).

A continuación se resumen las políticas de contabilidad más significativas, incluyendo los conceptos, métodos y criterios relativos al reconocimiento de los efectos de la inflación en la información financiera:

a. El efectivo esta integrado principalmente por los depósitos bancarios los cuales se valúan a su valor nominal, en el caso de moneda extranjera se registran al tipo de cotización del día en que se celebran las operaciones y se valúan a las cotizaciones establecidas por el Banco de México, llevando la fluctuación a los resultados del ejercicio.

b. Las Inversiones en Valores incluyen inversiones en títulos de deuda de alta liquidez con vencimientos no mayores al siguiente día hábil para el caso de moneda en curso legal y se presentan valuadas a su costo de adquisición más los intereses devengados, el cual se asemeja a su valor de mercado.

c. La Cartera de Créditos representa el saldo de los montos efectivamente entregados a los acreditados que se encuentran vigentes, más el monto de los pagos exigibles pendientes de cobro y los intereses devengados no cobrados. La estimación preventiva para riesgos crediticios se presenta deduciendo los saldos de la cartera.

Los ingresos por intereses y las comisiones por apertura de crédito se registran en resultados conforme se devengan de acuerdo al contrato firmado entre las partes.

d. La estimación de cuentas incobrables cubre el valor de las cuentas por cobrar de aquellos clientes que por sus características tienen un riesgo potencial de incumplimiento de pago. La estimación se determina aplicando un porcentaje específico de acuerdo a la antigüedad de la cartera vencida y al saldo de la cartera vigente al cierre de mes que representa cada área de negocio en las que esta operando la compañía.

e. El mobiliario y equipo de oficina se expresan a su valor actualizado, determinado mediante la aplicación, a su costo de adquisición, de factores derivados del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC).

El costo de adquisición de los activos fijos así como su actualización, se deprecian y amortizan por el método de línea recta con base en las vidas útiles de los activos.

f. Bienes recibidos en dación de pago se registran en la fecha en que se firma el convenio de dación ó en la fecha en la que se formaliza documentalmente la entrega o transmisión de la propiedad del bien al valor neto de realización.

g. Los pasivos a cargo de la compañía y las provisiones de pasivo reconocidas en el balance general, representan obligaciones presentes en las que es probable la salida de recursos económicos para liquidar la obligación. Estas provisiones se han registrado contablemente, bajo la mejor estimación razonable efectuada por la Administración para liquidar la obligación presente; sin embargo, los resultados reales podrían diferir de las provisiones reconocidas.

h. El Impuesto sobre la Renta (ISR) se registra por el método de activos y pasivos con enfoque integral, el cual consiste en reconocer un impuesto diferido para todas las diferencias temporales entre los valores contables y fiscales de los activos y pasivos, se les aplica la tasa del impuesto sobre la renta (ISR) vigente a la fecha de los estados financieros.

i. El capital social, la reserva legal, los resultados de ejercicios

---

NOTAS COMPLEMENTARIAS A LA INFORMACION FINANCIERA

PAGINA 2  
SIN CONSOLIDAR  
Impresión Final

---

anteriores y la utilidad del ejercicio representan el valor de dichos conceptos en pesos de poder adquisitivo al fin del último ejercicio, y se determinan aplicando a los importes históricos factores derivados del INPC.

j. La utilidad integral está representada por la utilidad neta, así como por aquellas partidas que por disposición específica se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y distribuciones de capital, y se actualiza aplicando factores derivados del INPC.

Al 30 de Junio de 2007 y de 2006 no existieron partidas que den como resultado una diferencia entre el resultado del ejercicio y el resultado integral.

k. El resultado por posición monetaria representa el efecto de la inflación, medido en términos del INPC, sobre el neto de los activos y pasivos monetarios mensuales del año, expresados en pesos de poder adquisitivo del último ejercicio. La tasa de inflación de Junio de 2006 a Junio de 2007 fue de 3.98% y Junio de 2005 a Junio de 2006 fue del 3.18%.

l. Las transacciones en moneda extranjera se registran a los tipos de cambio vigentes en las fechas de su concertación. Los activos y pasivos en dichas monedas se expresan en moneda nacional a los tipos de cambio vigentes a la fecha del balance general. Las diferencias por fluctuaciones en los tipos de cambio entre las fechas de concertación de las transacciones y su liquidación o valuación al cierre del ejercicio se reconocen en resultados.

---

**REPORTES QUE PUEDE CONTENER EL PAQUETE DE INFORMACIÓN FINANCIERA**

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA  
ESTADO DE RESULTADOS